

ALIANZAS



En este documento se describe el marco de colaboración utilizado por Kaitek para generar alianzas con otras empresas, instituciones de educación y centros de investigación.

1 ALIANZAS TÉCNICAS

1.1 CO-DESARROLLO

Estamos buscando activamente centros de investigación y desarrollo que estén interesados en co-desarrollar nuestra plataforma de productos con nosotros. Sabemos que el potencial de nuestra tecnología base es mayor a lo que podemos abarcar por nosotros mismos, y queremos que los desarrollos ocurran lo antes posible.

Estamos elaborando bases de acuerdo para este tipo de colaboración, los cuales podrán solicitar por correo a nuestra CEO (emilia@kaiteklabs.com)

1.2 BESTA TESTING

Uno de los puntos clave de nuestro desarrollo actual, el kit de detección de marea roja, es que este pueda ser utilizado en terreno y a nivel mundial. Por lo mismo, estamos buscando institutos de estándar, legislación e investigación que deban testear sus costas y estén dispuestos a probar nuestro kit a la par con los métodos tradicionales que usan normalmente.

Este tipo de colaboración puede ser financiada con medios propios o a través de postulaciones conjuntas a instrumentos de financiamiento, dependiendo de las necesidades de la colaboración.

1.3 INVESTIGACIÓN CONTRATADA

Kaitek considera la posibilidad de contratar investigación externa si la entidad a contratar posee un historial atractivo en nuestras áreas de desarrollo. Para este caso, se solicita contactar directamente con nuestra Gerente y adjuntar una presentación de la entidad de investigación.

2 ALIANZAS COMERCIALES

2.1 LICENCIAMIENTO

Nuestro modelo de negocios se basa en el licenciamiento de nuestras tecnologías en distintas regiones del mundo, según cuáles sean las más afectadas por el problema que el producto final resuelve. La etapa de licenciamiento está planeada para el año 2017, pero estaríamos encantados de iniciar conversaciones con empresas interesadas en productos específicos.

2.2 RECURSOS PARA DESARROLLO

Actualmente, Kaitek se financia principalmente mediante el fondo Corfo de Empaquetamiento Tecnológico de Nuevos Negocios, y en menor medida, por su línea de servicios de I+D para empresas y startups. Dado el alto costo de nuestra investigación y la aún más alta inyección de capital necesaria para llevar un producto al mercado, además de buscar inversión Kaitek considera una alianza de “apadrinamiento”. En esta, una empresa con recursos suficientes financia una aplicación específica de nuestra tecnología, a cambio de beneficios a convenir entre ambas empresas en áreas como licencias exclusivas, royalty sobre ventas, y otros instrumentos.